

Medidas alternativas de rendimiento

1S 2026

Medidas alternativas de rendimiento

Introducción

La información financiera de Fluidra contiene, además de la información financiera preparada de conformidad con las NIIF-UE, medidas alternativas de rendimiento ("MARs") según se definen en las Directrices emitidas por la ESMA.

Las MARs son utilizadas por la dirección de Fluidra para evaluar el rendimiento financiero, los flujos de caja o la posición financiera del Grupo en la toma de decisiones operativas y estratégicas y, por tanto, son información útil para los inversores y otros grupos de interés. Algunas MARs forman parte de los objetivos de remuneración de los Consejeros ejecutivos, directivos y empleados.

Las MARs deben considerarse un complemento de las mediciones de las NIIF-UE, pueden diferir de las definiciones dadas por los organismos reguladores pertinentes para el Grupo y de las medidas de título similar presentadas por otras empresas. No han sido auditadas, revisadas o verificadas por el auditor externo del Grupo Fluidra. El efecto redondeo puede explicar posibles leves discrepancias en las reconciliaciones.

Listado de medidas

1. "Margen bruto"

Definición

Equivale a las "ventas de mercaderías y productos terminados" menos "variación de existencias de producto terminado y en curso y aprovisionamientos de materia prima", el cual es ajustado por la parte de "Gastos de reestructuración, M&A e integración" (definidos en el punto 6) relativos a la revalorización de inventario originada por las combinaciones de negocio. Suele presentarse también como ratio en relación con las ventas.

Relevancia de uso

El equipo directivo utiliza el "margen bruto" para analizar la evolución de la relación entre los ingresos obtenidos por la venta de producto y el coste atribuible a dicho producto vendido. Esto permite mostrar el rendimiento de las ventas antes de los costes operativos.

Conciliación

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
Ventas de mercaderías y productos terminados	1.258	1.227
Variación de existencias de producto terminado y en curso y aprovisionamientos de materia prima	(548)	(533)
Gastos de reestructuración, M&A e integración relativos a la revalorización de inventario originada por las combinaciones de negocio (MAR)	0	0
Margen bruto (MAR)	711	693
% Margen bruto sobre ventas (MAR)	56,5%	56,5%

2. "OpEx"

Definición

"Opex" ("*operational expenditures*") equivale al total de gastos operativos para llevar a cabo el negocio. Incluye los "gastos de personal" más "otros gastos de explotación" neto de i) "ingresos por prestación de servicios", ii) "trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes", iii) "beneficios/pérdidas por la venta de inmovilizado", iv) "participación en beneficios / (pérdidas) del ejercicio de las entidades contabilizadas aplicando el método de la participación", v) "Gasto por compensación en acciones" y vi) la parte relevante de "Gastos de reestructuración, M&A e integración" (definidos en el punto 6) relativos al "Opex".

Esta definición difiere del Reglamento de Taxonomía conforme al Reglamento UE 2020/852 del Parlamento Europeo y del Consejo de 18 de junio de 2020.

Relevancia de uso

El equipo directivo utiliza el "Opex" para analizar la evolución de los gastos operativos recurrentes, tanto fijos como variables, del negocio año a año, así como su porcentaje de variación en relación con las ventas. Esto contribuye a analizar la rentabilidad operativa del negocio.

Conciliación

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
Gastos de personal	254	219
Otros gastos de explotación	216	205
Ingresos por prestación de servicios	(31)	(19)
Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes	(14)	(12)
Beneficios/pérdidas por la venta de inmovilizado	(1)	0
Participación en beneficios / (pérdidas) del ejercicio de las entidades contabilizadas aplicando el método de la participación.	0	0
Gastos de reestructuración, M&A e integración relativos a Opex (MAR)	(32)	(12)
Gasto por compensación en acciones (MAR)	(3)	(2)
Opex (MAR)	389	379
% Opex sobre ventas (MAR)	31,0%	30,9%

3. “EBITDA ajustado”

Definición

El “EBITDA ajustado” es el beneficio antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización, por sus siglas en inglés. Se calcula como “ventas de mercaderías y productos terminados” menos i) “variación de existencias de producto terminado y en curso y aprovisionamientos de materia prima”, ii) “gastos de personal” y iii) “otros gastos de explotación” netos de i) “ingresos por prestación de servicios”, ii) “trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes”, iii) “beneficios/pérdidas por la venta de inmovilizado” y iv) “participación en beneficios / (pérdidas) del ejercicio de las entidades contabilizadas aplicando el método de la participación”.

La cifra resultante es ajustada por “Gasto por compensación en acciones” y “Gastos de reestructuración, M&A e integración”.

Relevancia de uso

El “EBITDA ajustado” es un indicador ampliamente utilizado por el equipo directivo y la comunidad financiera e inversora a la hora de evaluar la rentabilidad de una compañía y de su negocio. Se trata de una métrica que refleja la evolución de la rentabilidad operativa de la compañía año a año, prescindiendo de partidas contables que no representan salida de caja. Adicionalmente, el equipo directivo suele usar esta métrica periódicamente para guiar al mercado sobre su esperado desempeño futuro.

También se presenta como ratio en relación con las ventas, la cual permite la comparativa entre empresas, negocios y geografías.

Conciliación

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
Ventas de mercaderías y productos terminados	1.258	1.227
Variación de existencias de producto terminado y en curso y aprovisionamientos de materia prima	(548)	(533)
Gastos de personal	(254)	(219)
Otros gastos de explotación	(216)	(205)
Ingresos por prestación de servicios	31	19
Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes	14	12
Beneficios/pérdidas por la venta de inmovilizado	1	0
Participación en beneficios / (pérdidas) del ejercicio de las entidades contabilizadas aplicando el método de la participación.	0	0
Gastos de reestructuración, M&A e integración (MAR)	33	12
Gasto por compensación en acciones (MAR)	3	2
EBITDA ajustado (MAR)	321	314
% EBITDA ajustado sobre ventas (MAR)	25,5%	25,6%

4. “D&A”

Definición

“D&A” (“Depreciation and Amortization”) corresponde a “Gastos de amortización y pérdidas por deterioro de valor”. El Grupo divide esta métrica en “D&A (PPA no relacionada)” y “Amortización (PPA relacionada)”. El primero se refiere a los gastos de amortización y pérdidas por deterioro de valor que no están relacionados con las combinaciones de negocio. El segundo indica el gasto contable relacionado con la amortización de activos intangibles generado por las combinaciones de negocio como consecuencia de la asignación del precio de compra a los activos y pasivos adquiridos como, por ejemplo, la amortización del valor de la cartera de clientes adquirida.

Relevancia de uso

El equipo directivo utiliza esta métrica, separando la “Amortización (PPA relacionada)” del total de la partida “gastos de amortización y pérdidas por deterioro de valor” con el fin de evaluar la rentabilidad del negocio excluyendo el efecto contable de las adquisiciones. Esto permite una mayor comparabilidad de la rentabilidad de Fluidra en el tiempo, así como con otras empresas del sector de la piscina y de la economía en general.

Conciliación

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
D&A (PPA no relacionada) (MAR)	53	50
Amortización (PPA relacionada) (MAR)	26	29
D&A (MAR)	79	79

5. "Gasto por compensación en acciones" y "Gastos de reestructuración, M&A e integración"

Definición

Son gastos que no son ocasionados por la operativa usual del negocio y aun pudiéndose producir en más de un período, no tienen una continuidad en el tiempo (a diferencia de los gastos operativos) y ocurren en un momento concreto o están relacionados con un evento concreto.

"Gasto por compensación en acciones" está relacionada con el coste del plan de incentivos a largo plazo del equipo directivo.

Los "Gastos de reestructuración, M&A e integración" están principalmente compuestos por los gastos relacionados con la integración de compañías recientemente adquiridas o con actividades de reestructuración como, por ejemplo, la ejecución del Programa de Simplificación que la Compañía comenzó a implementar durante la segunda mitad del año 2022. La mayoría de estos gastos afectan al "Opex", aunque hay una parte relativamente menor que afecta al "Margen bruto".

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
Gastos de reestructuración, M&A e integración (MAR)	33	12
Gasto por compensación en acciones (MAR)	3	2

Relevancia de uso

Las principales medidas de rendimiento que utiliza el equipo directivo excluyen este tipo de gastos, los cuales ocurren en un momento concreto o están relacionados con un evento concreto: "Margen bruto", "Opex", "EBITDA ajustado", "EBITA ajustado", "Beneficio neto ajustado", "Beneficio neto ajustado por acción" y "ROCE". Este grupo de métricas es utilizado con regularidad por el equipo directivo para evaluar y analizar el desempeño operativo de la Compañía de forma consistente en el tiempo.

6. "EBITA ajustado"

Definición

El "EBITA ajustado" también es una métrica que refleja el desempeño del negocio y se define como el "EBITDA ajustado" menos la parte de depreciación y amortización que no está ligada con las adquisiciones.

Relevancia de uso

El equipo directivo utiliza el "EBITA ajustado" como métrica de desempeño ya que considera que permite una mayor comparabilidad de la rentabilidad de Fluidra en el tiempo, así como con otras empresas del sector de la piscina y de la economía en general.

Conciliación

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
EBITDA ajustado (MAR)	321	314
Gastos de amortización y pérdidas por deterioro de valor	(79)	(79)
Amortización (PPA relacionada) (MAR)	26	29
EBITA ajustado (MAR)	268	264

7. "Beneficio neto ajustado" y "Beneficio neto ajustado por acción"

Definición

El "Beneficio neto ajustado" se define como el "Resultado atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante" ajustado por i) los "Gastos de reestructuración, M&A e integración", ii) "Gasto por compensación en acciones", iii) la "amortización (PPA relacionada)", iv) la parte del resultado financiero neto que no ha supuesto salida de caja o intereses netos pagados y, finalmente, v) "efecto impositivo de los ajustes", el cual recoge el impacto impositivo correspondiente a cada uno de los ajustes descritos en los apartados i) a iv). El cálculo se realiza aplicando a cada ajuste el tipo impositivo correspondiente a la naturaleza y jurisdicción en la que se genera. El "Beneficio neto ajustado por acción" es el "Beneficio neto ajustado" dividido por el número de acciones en circulación de la Compañía a fecha de cierre del período sin tener en cuenta el efecto de la autocartera.

Relevancia de uso

El equipo directivo utiliza estas métricas regularmente, considerándolos buenos indicadores del desempeño real de la Compañía ya que excluyen, principalmente, tanto el monto de amortización relacionada con la contabilidad de las compañías adquiridas como aquellos gastos que, por su naturaleza, no se repiten en el tiempo. Además, el Beneficio neto ajustado por acción es una de las principales métricas de referencia empleadas por el Consejo de Administración de Fluidra para formular su propuesta a la Junta General de Accionistas de dividendo por acción.

Conciliación

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
Resultado atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante	126	136
Gastos de restructuración, M&A e integración (MAR)	33	12
Gasto por compensación en acciones (MAR)	3	2
Resultado financiero neto	34	35
Intereses netos pagados (MAR)	(30)	(29)
Amortización (PPA relacionada) (MAR)	26	29
Efecto impositivo de los ajustes (MAR)	(16)	(12)
Total ajustes en efectivo (MAR)	49	36
Beneficio neto ajustado (MAR)	175	171
Número de acciones en circulación (MAR)	192	192
Beneficio neto ajustado por acción (MAR)	0,91	0,89

8. “Intereses netos pagados”

Definición

Se define como “intereses pagados” en efectivo menos “intereses cobrados” en efectivo, excluyendo cualquier otro gasto o ingreso financiero. La finalidad de esta métrica es contribuir a la simplificación de la lectura del estado de flujos de efectivo por parte de la comunidad financiera.

Relevancia de uso

El equipo directivo utiliza esta métrica regularmente como parte de su evaluación de la situación financiera de la Compañía.

Conciliación

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
Intereses pagados	31	30
Intereses cobrados	(1)	(1)
Intereses netos pagados (MAR)	30	29

9. “Capital de trabajo neto operativo”

Definición

Se define como la suma de las partidas de balance de i) “existencias” y ii) “deudores comerciales y otras cuentas a cobrar” menos “acreedores comerciales”, el cual excluye aquella parte de “acreedores comerciales y otras cuentas a pagar” que no está 100% ligada a la actividad comercial del negocio (principalmente, el pago futuro de dividendos ordinarios y/o el pago futuro del precio de adquisición u opciones acordado con compañías adquiridas o “earn-outs”). Tal ajuste puede tener relativamente poco impacto a cierre de año, sin embargo, puede cobrar especial relevancia en algunos cierres trimestrales dentro del año.

Relevancia de uso

El equipo directivo utiliza esta métrica regularmente como parte de su análisis del balance de situación y de la capacidad de

generación de caja de la Compañía. Al estar enfocada en la actividad operativa, permite tener otra visión de la situación económica del Grupo.

También se presenta como ratio en relación con las ventas generadas en los últimos doce meses, lo que permite la comparativa entre empresas, negocios y geografías tanto al equipo directivo como a la comunidad inversora.

Conciliación

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	606	516
Dividendos, <i>earn-outs</i> y otros (MAR)	(132)	(116)
Acreedores comerciales (MAR)	474	400
Existencias	502	483
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	470	451
Acreedores comerciales (MAR)	(474)	(400)
Capital de trabajo neto operativo (MAR)	498	535
% Capital de trabajo neto operativo sobre ventas (MAR)	22,5%	24,8%

10. “ROCE”

Definición

“Return on Capital Employed” (“ROCE” por sus siglas en inglés) es una medida de rendimiento del capital que se ha empleado en el negocio. Se calcula como “EBITA ajustado” de los últimos doce meses dividido entre la suma del “cash equity” y “deuda neta”. La deuda neta se define en la sección a continuación.

El “*cash equity*” equivale al “total patrimonio neto” ajustado por 527 millones de euros que reflejan la diferencia entre la media de la cotización de la acción de los seis meses anteriores al anuncio de la fusión con Zodiac (7,4 euros por acción, valor de canje de acciones en la fusión) y la cotización al cierre de la operación (13,7 euros por acción, valor al que se contabiliza la compra de Zodiac, según NIIF), multiplicado por los 83 millones de nuevas acciones emitidas.

El “*cash equity*” más la “deuda neta” en el denominador reflejan el capital real que la Compañía ha destinado para el negocio.

El “EBITA ajustado” es una métrica de desempeño que, como se ha señalado anteriormente, excluye los gastos que no son ocasionados por la operativa usual del negocio y el gasto relacionado con la amortización de intangibles proveniente de adquisiciones. Esto permite una mayor comparabilidad de la rentabilidad en el tiempo, así como con otras empresas del sector de la piscina. Para el cálculo del ratio, se aplica el EBITA ajustado generado en los últimos doce meses.

Relevancia de uso

El equipo directivo analiza el ROCE regularmente para evaluar el nivel de rentabilidad de la Compañía. Esta medida es también

utilizada ampliamente por la comunidad inversora para evaluar empresas de distintos sectores y geografías.

Conciliación

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
EBITA ajustado LTM (MAR)	400	393
Total patrimonio neto	1.639	1.556
Ajustes al patrimonio neto (MAR)	(527)	(527)
Cash equity (MAR)	1.112	1.029
Deuda neta (MAR)	1.101	1.116
ROCE (%) (MAR)	18,1%	18,3%

11. “Deuda neta”, “Ratio deuda neta sobre EBITDA ajustado” y “Deuda financiera neta”

Definición

La “Deuda neta” se determina por la suma de i) “pasivos financieros con entidades de crédito y otros valores negociables corrientes y no corrientes”, ii) “pasivos por arrendamientos corrientes y no corrientes” y iii) “instrumentos financieros derivados pasivos”, neto de i) “efectivo y otros medios equivalentes”, ii) “activos financieros no corrientes”, iii) “otros activos financieros corrientes” e iv) “instrumentos financieros derivados”.

La “Deuda financiera neta” no es más que la “Deuda neta” excluyendo el importe de los pasivos por arrendamientos. El “Ratio deuda neta sobre EBITDA ajustado” se calcula como “Deuda neta” dividida por el “EBITDA ajustado” generado en los últimos doce meses.

Relevancia de uso

La “Deuda neta” es la principal MAR utilizada por el equipo directivo para medir el nivel de endeudamiento de la Compañía en el tiempo. Para complementar el endeudamiento total presentado de conformidad con las NIIF, el equipo directivo analiza el “ratio deuda neta sobre EBITDA ajustado” para evaluar su nivel de endeudamiento en el tiempo. Ambas métricas son ampliamente empleadas por la comunidad financiera para evaluar el apalancamiento del negocio y facilitar la comparativa en el tiempo y frente a otros negocios, así como a efectos de valoración de la Compañía.

Conciliación

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
Pasivos con entidades de crédito y otros valores negociables	1.061	1.102
Pasivos por arrendamientos	192	168
Instrumentos financieros derivados	0	0
Efectivo y otros medios equivalentes	(141)	(113)
Activos financieros no corrientes	(9)	(7)
Otros activos financieros corrientes	(2)	(23)
Instrumentos financieros derivados	0	(10)
Deuda neta (MAR)	1.101	1.116
Ratio deuda neta sobre EBITDA ajustado (MAR)	2,16x	2,25x
Pasivos por arrendamientos	192	168
Deuda financiera neta (MAR)	908	948

12. “CapEx”

Definición

El “CapEx” o “capex” (“Capital Expenditures”) se define como la “adquisición de inmovilizado material” más la “adquisición de activos intangibles”.

Esta definición difiere del Reglamento de Taxonomía [conforme al Reglamento UE 2020/852 del Parlamento Europeo y del Consejo de 18 de junio de 2020].

Relevancia de uso

Es una medida del esfuerzo inversor en cada periodo en activos de los distintos negocios. Permite conocer la asignación de los recursos y facilita la comparación del esfuerzo inversor entre periodos. Se componen de inversiones de mantenimiento y de crecimiento. Es una métrica común y usada tanto por el equipo directivo como por la comunidad financiera.

Conciliación

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
Adquisición de inmovilizado material	19	14
Adquisición de activos intangibles	16	14
CapEx (MAR)	35	28

13. “Flujo de caja libre”

Definición

El “Flujo de caja libre” se define como la suma del: i) “flujo de caja de actividades de explotación”, ii) “flujo de caja de actividades de inversión” y iii) “flujo de caja de financiación”, el cuál excluye el impacto neto de los préstamos bancarios.

Relevancia de uso

El equipo directivo considera que esta medida resulta útil a la hora de comprender la capacidad de generación de efectivo de la Compañía que está disponible para distribuir a los accionistas,

reducir el apalancamiento y/o aprovechar oportunidades de crecimiento externo.

Conciliación

Cifras en millones de euros	30/6/2026	30/6/2025
EBITDA ajustado (MAR)	321	314
Intereses netos pagados (MAR)	(30)	(29)
Impuesto sobre las ganancias pagadas	(36)	(38)
Capital de trabajo operativo	(147)	(205)
Otros flujos de caja operativos	(27)	(10)
Flujo de caja de actividades de explotación	81	31
CapEx (MAR)	(35)	(28)
Adquisiciones / desinversiones	(9)	(28)
Otros flujos de caja de inversión	4	(24)
Flujo de caja de actividades de inversión	(40)	(80)
Pagos por pasivos por arrendamientos	(26)	(23)
Autocartera, neto (MAR)	0	0
Dividendos pagados	0	(1)
Flujo de caja de financiación (MAR)	(26)	(24)
Flujo de caja libre (MAR)	16	(74)

Conciliación de Beneficio del ejercicio antes de impuestos a EBITDA ajustado	30/6/2026	30/6/2025
Beneficio del ejercicio antes de impuestos	173	186
Resultado financiero neto	34	35
D&A (MAR)	79	79
Gastos de reestructuración, M&A e integración (MAR)	33	12
Gasto por compensación en acciones (MAR)	3	2
EBITDA ajustado (MAR)	321	314

Conciliación de los estados financieros a Adquisiciones / desinversiones	30/6/2026	30/6/2025
Cobros por venta de sociedades dependientes, neto del efectivo dispuesto	0	0
Cobros por venta de sociedades dependientes producidas en ejercicios anteriores	0	0
Pagos por adquisiciones de entidades dependientes, neto de efectivo y equivalentes	(9)	(25)
Pagos por adquisiciones de entidades dependientes producidas en ejercicios anteriores	0	(2)
Adquisiciones / desinversiones	(9)	(28)

Simplificación de la denominación de ciertas medidas NIIF-UE

Las siguientes medidas no cumplen con la definición de MAR. Se trata de medidas financieras definidas por la normativa contable para las que únicamente se modifica o simplifica su definición para una mayor facilidad lectora.

"Ventas"

Definición

Corresponde a "ventas de mercaderías y productos terminados" y es la principal fuente de ingresos de explotación del Grupo.

Relevancia de uso

Simple abreviación para una mayor facilidad lectora. El equipo directivo considera las "Ventas" como la principal fuente de ingresos del Grupo y analiza su evolución en el tiempo.

"Participaciones no dominantes"

Definición

Corresponde a "Resultado atribuido a participaciones no dominantes".

Relevancia de uso

Simple abreviación para una mayor facilidad lectora.

"Resultado atribuido a la dominante"

Definición

Corresponde a "Resultado atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante".

Relevancia de uso

Simple abreviación para una mayor facilidad lectora.

Estados financieros intermedios resumidos consolidados

Los estados financieros incluidos en este documento son un extracto de los estados financieros intermedios resumidos consolidados de Fluidra para el primer semestre de 2026

Fluidra, S.A. y Sociedades Dependientes - Estados de Situación Financiera Intermedios Resumidos Consolidados 30 de junio de 2026 y 2025

(Expresadas en miles de euros)

Activo	30/6/2026	30/6/2025
Inmovilizado material	209.660	201.598
Inversiones inmobiliarias	6.252	5.737
Fondo de comercio	1.311.060	1.270.083
Otros activos intangibles	736.064	762.278
Activos por derechos de uso	173.753	147.619
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	85.388	774
Activos financieros no corrientes	8.962	7.166
Instrumentos financieros derivados	—	—
Otras cuentas a cobrar	127	4.409
Activos por impuestos diferidos	111.338	106.053
Total activos no corrientes	2.642.604	2.505.717
Activos no corrientes mantenidos para la venta	—	—
Existencias	502.213	483.382
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	469.816	451.151
Otros activos financieros corrientes	2.397	23.488
Instrumentos financieros derivados	24	10.047
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	141.490	112.958
Total activos corrientes	1.115.940	1.081.026
Total activo	3.758.544	3.586.743
Patrimonio Neto		
Capital	192.129	192.129
Prima de emisión	1.148.591	1.148.591
Reserva legal	39.125	39.125
Ganancias acumuladas y otras reservas	294.372	249.667
Acciones propias	(46.519)	(48.759)
Otro resultado global	322	(35.029)
Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante	1.628.020	1.545.724
Participaciones no dominantes	10.850	10.463
Total patrimonio neto	1.638.870	1.556.187
Pasivo		
Pasivos financieros con entidades de crédito y otros valores negociables	1.045.458	1.038.454
Pasivos por arrendamientos	137.846	122.297
Pasivos por impuestos diferidos	176.838	170.938
Provisiones	11.657	11.073
Subvenciones oficiales	61	85
Otros pasivos no corrientes	1.492	1.812
Total pasivos no corrientes	1.373.352	1.344.659
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	—	—
Pasivos financieros con entidades de crédito y otros valores negociables	15.635	63.439
Pasivos por arrendamientos	54.579	45.756
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	606.344	515.939
Provisiones	69.759	60.582
Instrumentos financieros derivados	5	181
Total pasivos corrientes	746.322	685.897
Total pasivos	2.119.674	2.030.556
Total patrimonio neto y pasivos	3.758.544	3.586.743

Fluidra, S.A. y Sociedades Dependientes - Cuentas de Resultados Intermedias Resumidas Consolidadas correspondientes a los periodos de seis meses terminados el 30 de junio de 2026 y 2025

(Expresadas en miles de euros)

	30/6/2026	30/6/2025
Ingresos de explotación		
Ventas de mercaderías y productos terminados	1.258.378	1.226.693
Ingresos por prestación de servicios	31.079	19.023
Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes	13.760	12.257
Total ingresos de explotación	1.303.217	1.257.973
Gastos de explotación		
Variación de existencias de producto terminado y en curso y aprovisionamientos de materia prima	(548.003)	(533.353)
Gastos de personal	(253.698)	(218.764)
Gastos de amortización y pérdidas por deterioro de valor	(78.864)	(79.055)
Otros gastos de explotación	(216.283)	(205.487)
Total gastos de explotación	(1.096.848)	(1.036.659)
Otros resultados		
Beneficios / (pérdidas) por la venta de inmovilizado	965	(428)
Total otros resultados	965	(428)
Beneficio de explotación	207.334	220.886
Gastos / ingresos financieros		
Ingresos financieros	1.741	1.105
Gastos financieros	(30.092)	(28.288)
Gastos financieros por derechos de uso	(4.317)	(3.978)
Diferencias de cambio	(1.188)	(3.361)
Resultado financiero neto	(33.856)	(34.522)
Participación en beneficios / (pérdidas) del ejercicio de las entidades contabilizadas aplicando el método de la participación.	(367)	9
Beneficio / (pérdida) antes de impuestos	173.111	186.373
Gasto por impuesto sobre las ganancias	(45.583)	(49.122)
Beneficio / (pérdida) después de impuestos	127.528	137.251
Resultado atribuido a participaciones no dominantes	1.640	1.721
Resultado atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante	125.888	135.530
Ganancias / (pérdidas) por acción básicas (expresado en euros)	0,66294	0,71394
Ganancias / (pérdidas) por acción diluidas (expresado en euros)	0,66294	0,71394

Fluidra, S.A. y Sociedades Dependientes - Estados de Flujos de Efectivo Intermedios Resumidos Consolidados para los periodos de seis meses terminados el 30 de junio de 2026 y 2025

(Expresados en miles de euros)

	30/6/2026	30/6/2025
Flujos de efectivo de actividades de explotación		
Beneficio del ejercicio antes de impuestos	173.111	186.373
Ajustes por :		
Amortizaciones	78.901	79.626
Corrección por deterioro de valor de las cuentas a cobrar	792	(152)
Dotación / (reversión) de pérdidas por deterioro de valor de activos	(37)	(571)
Dotación / (reversión) de pérdidas por deterioro de valor de activos financieros	1.819	1.054
Dotación / (reversión) de pérdidas por riesgos y gastos	4.463	3.768
Dotación / (reversión) de pérdidas por existencias	(1.325)	(2.343)
Ingresos de activos financieros	(1.377)	(1.025)
Gastos financieros	32.590	31.130
(Ingresos) / gastos por diferencias de cambio	2.956	3.361
Participación en beneficios / (pérdidas) del ejercicio de las entidades contabilizadas aplicando el método de la participación	367	(9)
(Beneficios) / pérdidas en la venta de inmovilizado material y otros activos intangibles	(965)	315
(Beneficios) / pérdidas en la venta de entidades dependientes	—	113
Imputación de subvenciones oficiales a resultados	(13)	(12)
Gastos por pagos basados en acciones	2.881	1.684
(Beneficio) / pérdida de instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados	(364)	2
Beneficio de explotación antes de cambios en el capital circulante	293.799	303.314
Variaciones de capital circulante, excluyendo el efecto de adquisiciones y diferencias de conversión		
Aumento / (disminución) en clientes y otras cuentas a cobrar	(199.877)	(190.058)
Aumento / (disminución) en existencias	(57.932)	(12.952)
Aumento / (disminución) en acreedores comerciales y otra cuentas a pagar	111.183	(1.349)
Pagos de provisiones	(266)	(367)
Efectivo generado de las operaciones	146.907	98.588
Intereses pagados	(31.364)	(30.215)
Intereses cobrados	1.377	778
Impuesto sobre las ganancias pagadas	(35.927)	(38.339)
Flujo de caja de actividades de explotación	80.993	30.812

	30/6/2026	30/6/2025
Flujo de efectivo de actividades de inversión		
Procedentes de la venta de inmovilizado material	4.740	727
Procedentes de la venta de otros activos intangibles	212	103
Procedente de la venta de activos financieros	3.398	1.139
Dividendos cobrados	17	4
Cobros por venta de sociedades dependientes, neto del efectivo dispuesto	—	4
Cobros por venta de sociedades dependientes producidas en ejercicios anteriores	—	—
Adquisición de inmovilizado material	(19.074)	(14.481)
Adquisición de activos intangibles	(15.924)	(13.564)
Adquisición de otros activos financieros	(4.367)	(26.430)
Pagos por adquisiciones de entidades dependientes, neto de efectivo y equivalentes	(8.545)	(25.450)
Pagos por adquisiciones de entidades dependientes producidas en ejercicios anteriores	—	(2.133)
Flujo de caja de actividades de inversión	(39.543)	(80.081)
Flujo de efectivo de actividades financieras		
Pagos procedentes del rescate de acciones propias	(63.184)	(55.389)
Cobros procedentes de la venta de acciones propias	63.173	55.187
Cobros procedentes de subvenciones	—	—
Cobros procedentes de financiación bancaria	4.569	51.036
Pagos procedentes de deudas con entidades de crédito	(5.466)	(7.130)
Pagos por pasivos por arrendamientos	(25.649)	(23.361)
Dividendos pagados	—	(836)
Flujo de caja de actividades financieras	(26.557)	19.507
Aumento / (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	14.893	(29.762)
Efectivo y equivalentes al efectivo a 1 de enero	120.654	162.213
Efecto de las diferencias de cambio en el efectivo	5.943	(19.493)
Efectivo y equivalentes al efectivo a 30 de junio	141.490	112.958